

Ferreyros, manteniendo el liderazgo +



F ferreyros

Contenido

┌	Presentación	2 + 5
┌	Gestión Empresarial	6 +15
┌	Información General y de Operaciones	16 + 35
┌	Estados Financieros	36 + 41

Ferreyros, manteniendo el liderazgo +



Presentación

Camiones mineros Caterpillar en Antamina +





Presentación

Operadores de Tintaya con flota de camiones mineros CAT +



Señores Accionistas:

Como en los tres años anteriores, el desempeño de muchas empresas vinculadas a los sectores productivos en el 2001, estuvo seriamente afectado por la recesión de la economía que se mantuvo en un ciclo inusualmente alargado +

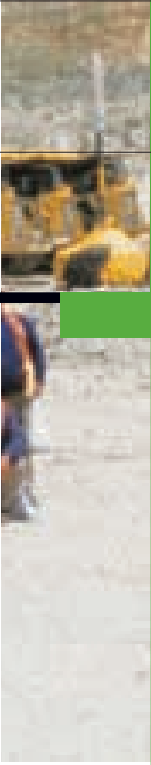
La empresa no ha podido permanecer al margen de esa situación, y si bien la minería mostró niveles crecientes de producción, sobretodo por la puesta en marcha del proyecto Antamina, los demás sectores de la economía a cuyo desarrollo se vincula la empresa, mostraron marcadas señales de estancamiento +

Junto con este comportamiento de los sectores productivos, la compañía debió continuar enfrentando el efecto de la crisis de muchas empresas clientes que vieron drásticamente reducida su capacidad de pago y por tanto su capacidad de cumplir con sus obligaciones con la empresa + Casos de insolvencia y atrasos sistemáticos en la cancelación de sus obligaciones han generado la necesidad de efectuar importantes provisiones financieras y a incautar máquinas y equipos que han incrementado anormalmente el inventario de maquinaria usada +

El efecto de esta situación se manifestó en los niveles de endeudamiento de la compañía, aún elevados a pesar de cierta reducción lograda, y en los consiguientes volúmenes de gastos financieros en los que tuvo que incurrir, afectando su rentabilidad + Sin embargo, se puede señalar que parte importante de estos pasivos financieros se encuentran respaldados por unidades en el inventario, el que empezará a reducirse conforme se inicie el proceso de recuperación económica que ha de sobrevenir +

Las ventas totales alcanzaron la cifra de US\$ 204.8 millones incluyendo las ventas de pedido directo, lo que representa un descenso de 1.5% respecto a las ventas del año anterior +

Por su parte, las ventas de las compañías subsidiarias totalizaron la suma de US\$ 35.2 millones, con lo cual la venta total consolidada de la organización, después de deducir ventas entre compañías fue de US\$ 240.0 millones, cifra ligeramente superior a la del 2000 que fue de US\$ 232.1 millones +



A pesar de la situación de crisis que afectó a la construcción, la agricultura, la pesca y el transporte, la privilegiada posición que ostenta la compañía como líder en la provisión de bienes de capital de la gran minería, hizo que alcanzara importantes niveles de venta que le han permitido cubrir sus gastos de operación y pagar puntualmente todas sus obligaciones +

La composición de la demanda minera sin embargo, ha ido cambiando gradualmente al reducirse las adquisiciones de maquinaria pesada y de grandes camiones e incrementarse las de repuestos y servicio +

Al haberse concluido la etapa de desarrollo de algunos proyectos importantes y haberse desacelerado el ritmo de otros, los requerimientos de adquisición de unidades disminuyó + La crisis de los precios de los minerales ha afectado a casi todas las operaciones de las grandes compañías, incluso las de alta rentabilidad, influyendo en sus programas de inversión + Al mismo tiempo y como estaba previsto, se incrementó la demanda de repuestos y servicio requeridos para atender el parque de máquinas y camiones mineros en operación + Se puede señalar que la venta de repuestos y servicios ha venido creciendo a un ritmo de 25% promedio en los últimos tres años compensando las oscilaciones en la demanda de los productos principales, lo que constituye una de las bondades del negocio +

Mención especial debe hacerse del esfuerzo realizado por la empresa para proporcionar a sus clientes de la minería el nivel de servicio mecánico de clase internacional que requiere + Este aspecto del negocio, relativamente nuevo para la compañía, ha significado la inversión de grandes sumas de dinero en el mejoramiento de talleres e instalaciones industriales, así como en el reclutamiento y entrenamiento de decenas de jóvenes mecánicos para atender a estos clientes tanto en los contratos de mantenimiento y reparación (MARC) como en las reparaciones mayores de los componentes en su Centro de Reparación de Componentes (CRC) + La empresa ha intensificado sus esfuerzos para mejorar la calidad y eficiencia habiendo obtenido la certificación clase mundial de Caterpillar para sus procesos del CRC +

Por su parte, la actividad de la construcción, tradicional mercado de la empresa, continuó postrada, sobretodo en lo que respecta a la construcción de carreteras y grandes obras de ingeniería + Con excepción de aquellas empresas vinculadas a los proyectos de la gran minería, leales clientes de Ferreyros, la mayoría de las empresas ha sufrido considerablemente con la ausencia de obras, afectando la venta y alquiler de máquinas y equipos, y consiguientemente las posibilidades de reducir el inventario existente, sobretodo de equipo usado +

Si bien la actividad pesquera mostró síntomas de recuperación, la situación financiera de algunas empresas que no se pudieron recuperar de la gran crisis del 98 y los problemas derivados del tamaño de la flota, impidió la concreción de negocios importantes en la venta de motores como ha sido la tradición, dada la preferencia del mercado por los motores Caterpillar +

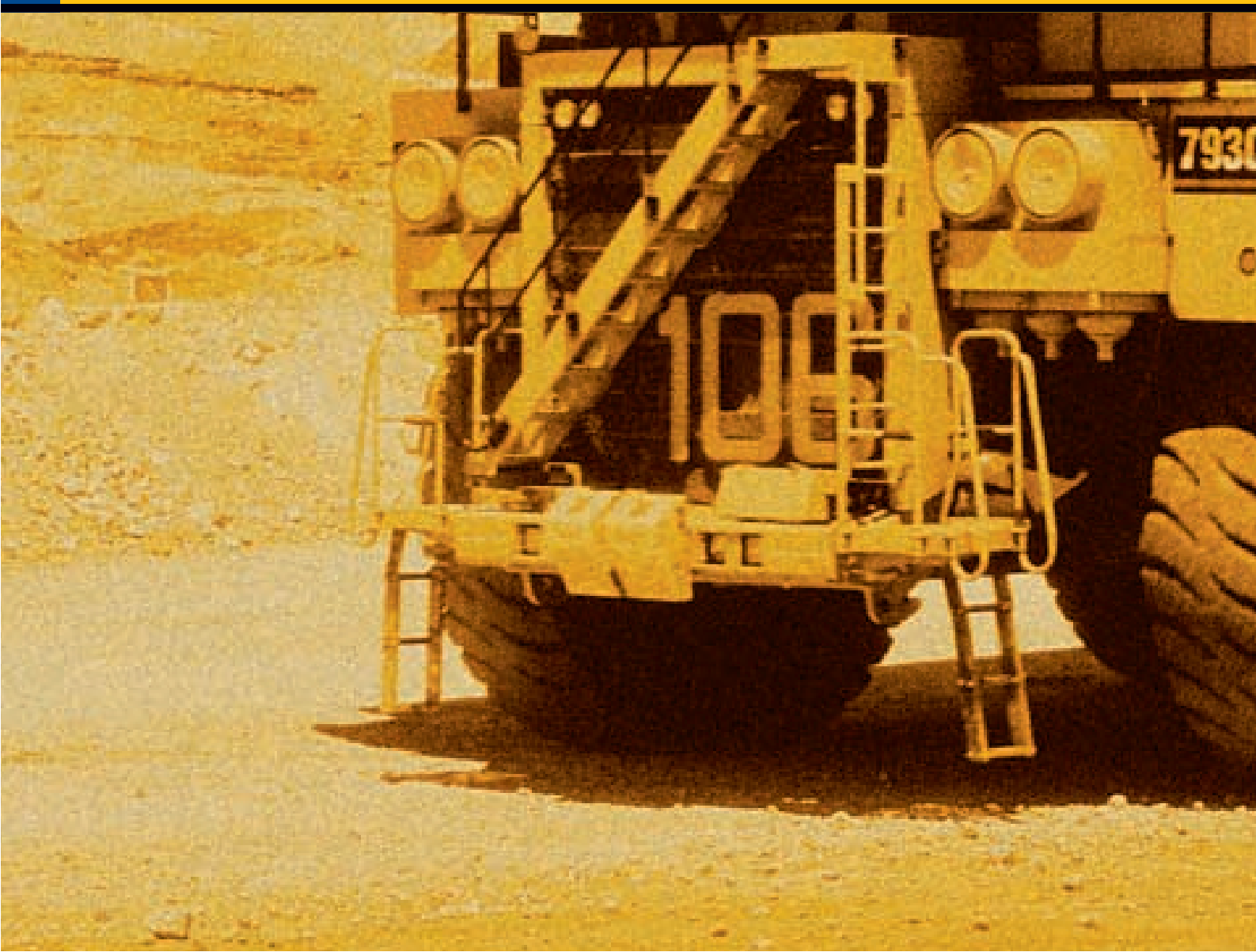
Sin embargo, la empresa siguió recibiendo órdenes de sus clientes pesqueros en repuestos y servicio, dentro de un proceso de reordenamiento de la industria que ofrece grandes perspectivas +

Lo mismo puede decirse de la agricultura, sector que viene superando una larga crisis, apoyándose en los agentes modernos de la agricultura de exportación y en una revitalizada industria azucarera + La demanda de tractores y de equipo de riego tecnificado, reducida al inicio del ejercicio, ha venido creciendo gradualmente confirmando el liderazgo que la compañía mantiene en este sector +

En resumen, la compañía ha afrontado un nuevo año difícil, el cuarto consecutivo, manteniendo su posición de liderazgo en casi todos los mercados en que actúa, alcanzando importantes volúmenes de venta, desarrollando su capacidad de servicio mecánico a la minería y sosteniendo su solidez financiera en medio de innumerables dificultades + Ha debido continuar con su programa de reducción de gastos y de incremento de productividad a pesar de lo cual concluyó el ejercicio con una pérdida de US\$ 1.7 millones +

Gestión Comercial

Camión minero CAT modelo 793C en Yanacocha +





Gestión Comercial

En el ejercicio 2001, la línea de comercialización Caterpillar representó el 90% del total de las ventas, incluyendo los ingresos generados por la venta de repuestos y de servicio + Gracias al permanente esfuerzo destinado a mantener en posición de liderazgo a los productos de la línea Caterpillar, éstos han continuado mostrando altos porcentajes de participación de mercado +



Tractor de orugas CAT en trabajo de movimiento de tierra +

Camión minero CAT en Pierina +



En el sector de la gran minería en particular, se ha consolidado la presencia de la marca Caterpillar en maquinaria y vehículos para movimiento de tierra + El número de grandes camiones mineros Caterpillar operando hoy en todas las minas de tajo abierto en el país, constituye la población más grande de este tipo de unidades +

Tal como se indica líneas arriba, la necesidad de servir y mantener estas unidades ha dado lugar a un importante incremento de nuestras ventas en repuestos y servicio bajo diferentes modalidades que incluyen contratos integrales +



Grupo electrógeno CAT de 7.4 MW durante desembarque en Iquitos para Electro Oriente +
Cargador frontal CAT trabajando en Volcan Cía. Minera +

Así, se alcanzó por tercer año consecutivo, un volumen récord de ventas de repuestos, explicado en gran parte por el crecimiento de reparaciones en el Centro de Reparación de Componentes (CRC) como parte de programas establecidos con las compañías mineras + En total, se reparó 1,343 componentes mayores que incluyen motores, transmisiones, mandos finales, etc +

Para poder cumplir con los futuros compromisos contraídos con la gran minería, a fin de reparar sus unidades Caterpillar, la compañía mantuvo un programa de inversión en equipamiento de talleres y de reclutamiento de personal especializado + En el transcurso del año se ha contratado aproximadamente sesenta mecánicos y personal técnico +

Por su parte, tal como se ha señalado, la crisis generalizada en el sector construcción continuó afectando las ventas de máquinas nuevas, así como de alquileres, las que mostraron comportamientos inferiores a los del año 2000 + Sin embargo, y gracias a una cuidadosa política de compras, se logró una reducción de los inventarios acumulados + La flota de alquileres continuó siendo redimensionada para hacerla menos sensible a las variaciones del mercado +

En el sector energía, la empresa ha estado promoviendo su participación como proveedora de plantas de generación de energía, a raíz del impulso que Caterpillar está otorgando a la fabricación de generadores de gran capacidad + Aparte de un importante contrato para abastecer de energía en un asiento minero, la organización obtuvo la buena pro de una empresa de servicios públicos para suministrar una planta de generación de energía de 7.4 MW instalada, llave en mano + Asimismo, la compañía suministró varios generadores de gas y petróleo a la actividad petrolera y minera marcando una tendencia que puede generar significativos ingresos + En el campo de los generadores pequeños, la actividad se concentró en ventas aisladas al sector minero y energético +

El área de motores marinos sin embargo, mostró baja actividad por la lentitud ya mencionada con que se recupera la pesca industrial del mercado tradicional de los motores Caterpillar +



En el sector agrícola, no obstante la recesión que confrontó, la compañía mantuvo su liderazgo en las ventas de bienes de capital + Gracias a una nueva estructura organizacional, una mayor promoción y cobertura en el campo y al apoyo de nuestra principal representada, la fábrica de tractores y cosechadoras Massey Ferguson, se logró una activa presencia en el mercado, tanto de esta línea como de las de implementos agrícolas Fiansa y Tatu, fumigadoras Jacto, molinería de arroz Suzuki, además de equipos de riego Plastro de Israel +

En base al desarrollo alcanzado en el sector durante el 2001 y las perspectivas de su reactivación para el 2002, podemos vislumbrar un incremento de nuestras actividades e ingresos para el nuevo período +

En lo concerniente al negocio automotriz, en el que representamos los camiones Kenworth, la crisis iniciada en 1998, se agudizó con la caída del precio de metales que afectó el sector minero con los consecuentes efectos en sus inversiones de infraestructura donde se concentraba la actividad del sector construcción, a falta de obras públicas + Históricamente, las ventas de camiones a ambos sectores representaba el 70% de las mismas, gracias a la complementación con la maquinaria que comercializamos +

	Tractores agrícolas Massey Ferguson +
	Nueva sucursal en Cajamarca +



Por su parte el sector de transporte terrestre de carga continuó afectado por el decrecimiento de la demanda, el exceso de unidades del parque y el ingreso de unidades usadas que representan más del 80% de las importaciones + Esta misma política que permitió el incontrolado ingreso de autopartes usadas, dadas de baja en países industrializados, impidió un mayor crecimiento en la venta de repuestos +

Parte importante de los negocios de la compañía se realizan a través de las sucursales, los que a través de una complementación de líneas, generan la masa crítica para mantener talleres y almacenes en casi todo el país +

Un acontecimiento importante fue la inauguración de la nueva sede de la sucursal de Cajamarca, destinada a servir a los clientes vinculados a la minería + La inversión en esta obra alcanzó el importe de US\$ 2 millones +



Local principal de Rentando en Ate +

Rentando The Cat Rental Store

Rentando The Cat Rental Store, es la unidad especializada de negocios de Ferreyros que brinda servicio de alquiler de maquinaria y equipos ligeros para atender las necesidades transitorias de contratistas de obras, así como de otros agentes económicos que laboran en los sectores construcción, minería, agricultura e industria + Con una flota constituida por maquinaria compacta Caterpillar así como de otras marcas, garantiza la disponibilidad de equipos modernos y su soporte en obra + Su sistema de alquiler le permite adecuar de manera sencilla la oferta de sus equipos a las necesidades de cada cliente +

Esta unidad de negocios inició sus operaciones en 1996 bajo la denominación de Rentando + El año 2001 adoptó la nueva imagen de Rentando the Cat Rental Store para integrarse completamente a la red mundial que, bajo esa denominación promueve Caterpillar y de ese modo ofrecer el mismo servicio que compañías internacionales encuentran en otros países +

Gestión financiera

En el año 2001, la compañía logró reducir sus pasivos en aproximadamente US\$ 17 millones y espera seguir reduciéndolos en el año 2002 gracias a la venta de unidades recuperadas de clientes así como de unidades que antes pertenecían a la flota de alquiler +

Además de la reducción de pasivos, la empresa se benefició por la reducción de las tasas de interés en el mercado internacional + De otro lado, gran parte de los pasivos locales con bancos fueron sustituidos por el programa de papeles comerciales, dentro del cual se realizó 6 emisiones con una exposición promedio en el año de US\$ 15 millones + Cabe señalar que estas emisiones han sido colocadas a tasas cada vez menores, lo que entre otros factores, ha permitido una reducción del gasto financiero en aproximadamente 16% comparado con el año anterior +

Certificados clase mundial de Caterpillar para CRC +

Camión minero CAT en mantenimiento en Antamina +



A lo largo del año la compañía siguió contando con el apoyo financiero de su representada Caterpillar, para el financiamiento de inventarios + Asimismo, cabe señalar el gran apoyo del brazo financiero de Caterpillar, Caterpillar Financial Services quien ha otorgado una línea de US\$ 70 millones a la empresa, dentro de la cual se realizaron a lo largo del año operaciones de mediano plazo para la financiación de activos que han estado rotando menos de lo esperado, como son cuentas por cobrar refinanciadas e inventarios recuperados de los clientes +

Al cierre del año, la compañía se preparaba para cancelar su tercer bono corporativo, emitido en el año 1999 y con vencimiento en el año 2002, y a su vez lanzar nuevas emisiones a lo largo del año +

Empresas filiales

ORVISA, la empresa que actúa en la región amazónica, ha mantenido su condición de líder en la venta de bienes de capital para las actividades de petróleo, energía y transporte fluvial en su región, logrando además negocios generados en el inicio de las actividades en el proyecto Camisea +

UNIMAQ S.A., empresa orientada a la comercialización de equipos livianos para la minería, construcción, pesca e industria, consolidó sus operaciones con un crecimiento en sus ventas de 75% respecto al año 2000, resaltando en este crecimiento la línea de montacargas Caterpillar y la línea marina, que representaron el 27% y 17% respectivamente de las ventas totales +

FIANSA S.A., empresa que mantiene su sede central en Trujillo y que se ha convertido en una importante maestranza metal mecánica, continuó expandiendo sus operaciones, fortaleciendo su presencia comercial mediante trabajos en el mercado agroindustrial azucarero y en la gran minería +



Estudiantes de Fundación Ferreyros en taller de Formación de la Actitud Profesional +

Matreq Ferreyros

En el transcurso del ejercicio, el directorio acordó ejercer la opción de adquisición de un paquete de acciones equivalente al 52% de Matreq, el distribuidor Caterpillar en Bolivia, con lo cual Ferreyros pasó a poseer el 99% del capital social de esa empresa +

Fundación Ferreyros: Proyecto de responsabilidad social

En el año 2001 la Fundación Ferreyros recibió por quinto año consecutivo el apoyo de la empresa, lo que le permitió continuar con sus actividades destinadas a promover en los futuros profesionales los valores cívicos que los conviertan en verdaderos ciudadanos comprometidos con el país +

La Fundación mantuvo su colaboración para la organización de la Conferencia Anual de Estudiantes que, en su séptima versión, convocó a más de 500 estudiantes universitarios de todo el país + Además continuó con los talleres de Formación de la Actitud Profesional, que en el año 2001 se incrementaron y llegaron a 9 ciudades, con un número total de 455 participantes +

Asimismo la Fundación está en contacto con más de 1,500 estudiantes y egresados a través de sus publicaciones periódicas, Futuro y el Boletín Informativo +

Perspectivas

El año 2002 debiera ser un año de recuperación de la inversión y del crecimiento económico +

Existen indicadores que permiten hablar de un moderado crecimiento en algunos de los mercados en los que actúa la compañía + Se espera una dinamización de la inversión pública, una reactivación de la agricultura y un mejoramiento de la productividad en la gran minería, la que, a pesar de los precios bajos de los minerales continuará demandando bienes y servicios para las inversiones en marcha y para su operación productiva + Es sin embargo, en el campo de los hidrocarburos, en donde se espera una sostenida actividad demandadora de maquinaria y motores, tanto en el proyecto Camisea, como en otros de exploración y explotación petrolera + En todos estos sectores la

Almacén central de repuestos en Lima +



empresa continuará gozando de su privilegiada posición de liderazgo la que para mantenerse requerirá de continuados esfuerzos +

Por otra parte la demanda de repuestos y servicio de la población de máquinas existente en el país, garantiza que las ventas de este rubro seguirán creciendo +

Se espera que en conjunto, el año 2002 permita retomar la posición de rentabilidad que ha sido tradicional en la empresa y obtener los beneficios del esfuerzo realizado en años anteriores para adecuar la compañía a los negocios de la presente era +

Al concluir esta introducción el directorio desea renovar el compromiso con los accionistas, clientes, proveedores y personal, de realizar los mejores esfuerzos para cumplir con su misión +

A continuación, nos complace alcanzar en detalle a los señores accionistas la información general y de operaciones así como el análisis y discusión de los estados financieros, de acuerdo con la resolución No. 141.98 EF/94.10 que al respecto ha emitido la Comisión Nacional Supervisora de Empresas y Valores (CONASEV) para la presentación de las memorias anuales de empresas + Se incluye la Declaración de Responsabilidad a que obliga dichas normas +

Declaración de responsabilidad

El presente documento contiene información veraz y suficiente respecto al desarrollo del negocio de Ferreyros S.A.A. durante el período terminado el 31 de diciembre del 2001 + Sin perjuicio de la responsabilidad que compete al emisor, los firmantes se hacen responsables por su contenido conforme a los dispositivos legales aplicables +



Oscar Espinosa Bedoya
Director Gerente General



Hugo Sommerkamp Molinari
Gerente Central de Administración y Control de Gestión



Información General y de Operaciones

Flota de camiones volquete Kenworth +





Denominación y domicilio

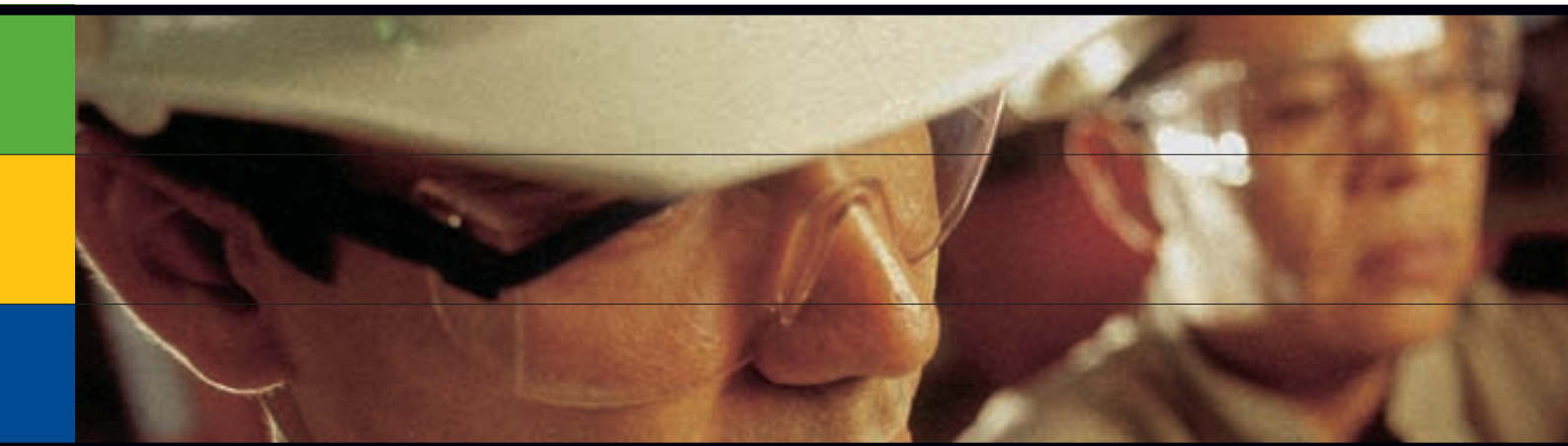
La compañía se denomina Ferreyros Sociedad Anónima Abierta o Ferreyros S.A.A + Tiene su domicilio legal en Avenida Industrial 675, provincia y departamento de Lima + Su central telefónica es 336 7070 y su número de fax es 336 8331 +

Constitución e inscripción

La empresa Ferreyros fue constituida por escritura pública del 14 de setiembre de 1922 ante Notario Público de Lima, Dr. Agustín Rivero y Hurtado, con el nombre de Enrique Ferreyros y Compañía Sociedad en Comandita + Fue inscrita en el asiento 1, fojas 299, tomo 15 de sociedades del Registro Mercantil de Lima + La sociedad Enrique Ferreyros y Compañía Sociedad en Comandita quedó disuelta según consta en el asiento 10 de fojas 296 del tomo 30 del Registro Mercantil de Lima +

La constitución de Enrique Ferreyros y Compañía S.A. que absorbió los activos y pasivos de Enrique Ferreyros Sociedad en Comandita se efectuó mediante escritura pública de fecha 21 de setiembre de 1931 ante Notario Público de Lima, Dr. Agustín Rivero y Hurtado, inscrita en el asiento 1 de fojas 457 del tomo 31 del Registro Mercantil de Lima + El cambio de denominación a Enrique Ferreyros S.A. se efectuó mediante escritura de fecha 23 de noviembre de 1981 ante Notario Público de Lima, doctor Jorge Eduardo Orihuela Iberico, inscrita en el asiento 213, fojas 599 del tomo 410 del Registro Mercantil de Lima +

El cambio de denominación a Ferreyros S.A. se efectuó por escritura pública de fecha 6 de mayo de 1996 ante notario de Lima, Dr. Jorge Eduardo Orihuela Iberico, inscrita en el asiento 2-B de la ficha N 117502 del Libro de Sociedades de Registro de Personas Jurídicas + El cambio a su actual denominación, Ferreyros S.A.A., se efectuó por acuerdo de Junta General de Accionistas de fecha 24 de marzo de 1998, inscrito en la partida N 11007355 del Registro de Personas Jurídicas +



Objeto social y giro de negocio

De acuerdo con su estatuto, Ferreyros tiene por objeto la compraventa de mercaderías y productos nacionales y extranjeros, la importación y exportación de mercaderías y artículos en general, la provisión de servicios y realización de inversiones y comisiones +

La sociedad puede, asimismo, intervenir en todos los actos y celebrar todos los contratos que las leyes permitan y que conduzcan a la realización de los mismos o que convengan a los intereses sociales incluyendo la constitución de sociedades y la adquisición de acciones y/o participaciones de sociedades, sea por compra u otro medio, o participando en aumentos de capital +

La duración de Ferreyros es indefinida + Al giro de la empresa corresponde la agrupación 5150 división N 51 de la clasificación CIU de las Naciones Unidas +

Capital social

Al 31 de diciembre del 2001, el capital social está representado por 161,850,384 acciones comunes de un valor nominal de S/. 1.09509 cada una, íntegramente suscritas y pagadas, de las cuales 83.20% pertenece a inversionistas nacionales y 16.80% a inversionistas extranjeros + Los accionistas con participación del 5% o más en el capital social son los siguientes:

Accionista	Participación	Nacionalidad
A.F.P. Integra	13.08%	Peruana
La Positiva Cía. de Seguros y Reaseguros S.A.	9.55%	Peruana
A.F.P. Horizonte	6.29%	Peruana
Montero Aramburú Eduardo	5.18%	Peruana

Avales y fianzas otorgadas

La compañía ha otorgado avales a subsidiarias y terceros por US\$ 2.2 millones y US\$ 4.6 millones, respectivamente + Asimismo, ha otorgado fianzas bancarias a favor de entidades por US\$ 4.3 millones + El monto total de estas garantías representa el 17.1% de su patrimonio +

Reseña histórica

En 1922 nace la empresa Enrique Ferreyros y Cía. por iniciativa de Enrique Ferreyros Ayulo y tres socios quienes, contando con un pequeño capital, se dedicaron a la comercialización en Lima de productos de consumo + En 1942 Ferreyros asume la representación de Caterpillar Tractor, lo cual significó un cambio total en la mentalidad de la empresa + A partir de 1965 se inicia la descentralización de la compañía, constituyendo oficinas en provincias así como diversas compañías filiales + En 1971 se decide inscribir a Ferreyros en la Bolsa de Valores de Lima +

A fines de la década de los ochenta, Ferreyros se desvincula del negocio de bienes de consumo para poder en los años noventa concentrar esfuerzos en el negocio de bienes de capital + Así, en los primeros años de esta década toma nuevas representaciones para completar la línea Caterpillar y atender mejor a los sectores de minería, agricultura y transporte + Hacia 1994 la compañía inicia el negocio de alquiler de equipo pesado y la venta de equipo usado que permitan satisfacer mayores necesidades de los clientes + Paralelamente, la empresa se prepara para asumir el reto que demandaría la gran minería, luego de iniciado el proceso de privatización e ingreso de nuevos agentes a la economía peruana + En esta dirección, a partir de 1995, la compañía viene realizando importantes inversiones para mejorar la infraestructura de oficinas y talleres y en preparar a su personal de servicio para atender los contratos de mantenimiento y reparaciones a grandes flotas de maquinaria +

La vocación de la compañía es servir a los clientes de todos los segmentos, por lo cual en los últimos años ha creado unidades de negocios para atender al mercado de medianos y pequeños constructores y pescadores +

Respondiendo al crecimiento experimentado y al que se produzca en el futuro, en 1997 la compañía realizó una exitosa emisión y colocación de acciones en el ámbito nacional e internacional, haciéndose posible un aumento de su patrimonio en US\$ 22 millones +



En julio de 1998 Ferreyros realizó la primera emisión de bonos de titulización en el país por US\$ 20 millones y en 1999 lanzó la tercera emisión de bonos corporativos por US\$ 30 millones, luego que en 1994 y 1996 lanzara sus dos primeras emisiones + Del mismo modo, en 1999, realizó la primera emisión por US\$ 15 millones de un programa de titulización registrado ante la CONASEV por US\$ 45 millones +

Actividades comerciales

Generalidades

Ferreyros, reconocida como la principal distribuidora de bienes de capital en el Perú, destina sus productos hacia una gama diversificada de sectores de la actividad económica como minería, construcción, agricultura, energía, pesca y transporte + Es la única distribuidora de Caterpillar en el Perú desde 1942 +

Además de la maquinaria y los motores Caterpillar, Ferreyros comercializa una amplia gama de equipos, incluyendo los compresores y perforadoras Ingersoll Rand, tractores Massey Ferguson y una línea de camiones pesados Kenworth + La compañía es líder del mercado por un amplio margen para la mayoría de los productos que ofrece + Caterpillar representa el mayor porcentaje de sus ventas, alcanzando en el año 2001 aproximadamente el 90% +

La empresa dispone de la red más grande de talleres para reparación de maquinaria y equipos pesados del país y de un grupo de técnicos muy calificados, pues considera que el continuo éxito en las ventas de maquinaria pesada y equipos seguirá dependiendo de la calidad del producto y del servicio postventa + Ferreyros abre nuevos centros de servicio, mejora la calidad de éstos y busca complementar gradualmente sus actuales líneas de comercialización con otros productos que son líderes o que tienen una ventaja competitiva en su segmento económico, siempre enfocándose en la línea de bienes de capital +

Panorama general de sectores económicos claves en el Perú

La comercialización de bienes de capital en el Perú depende en gran medida del nivel de crecimiento de la economía



peruana, particularmente en sectores tales como minería, construcción, pesca, agricultura, transporte y energía, donde se venden los productos de Ferreyros + Es importante considerar que la disponibilidad de los bienes de capital es el primer paso para el crecimiento del país, por lo que puede haber una diferencia en tiempo entre el crecimiento en la economía peruana y la demanda por bienes de capital + Asimismo, la importación de bienes de capital es indispensable para el desarrollo de cualquier rama industrial, tomando en consideración el importante papel que desempeña la tecnología para alcanzar niveles de competitividad y eficiencia requeridos por el mercado +

El crecimiento sostenido de algunos sectores como construcción y minería en los cinco años anteriores a 1998 impulsó la compra de maquinaria, reflejándose esta situación en las cifras globales de importación de bienes de capital que durante dichos años presentaron un crecimiento de 21.5% promedio anual + La desaceleración del crecimiento de la actividad económica en los tres últimos años ha repercutido negativamente en la importación de bienes de capital + Sin embargo, dadas las buenas perspectivas de crecimiento en el mediano plazo de los sectores económicos y la dependencia de maquinaria del exterior, las ventas de bienes de capital deben incrementarse en los próximos años conforme al desenvolvimiento de la economía +

Competencia

Pocos mercados, como el peruano, pueden mostrar la variedad de máquinas y equipos que son ofrecidos en el país por un gran número de proveedores + Dada la amplitud de las líneas que ofrece, Ferreyros compite en forma segmentada con muchos de esos proveedores, que representan diversas marcas +

En maquinaria de movimiento de tierra los principales competidores son Komatsu, Volvo, John Deere y Fiat Allis + En motores diesel compite principalmente con Wartsila, Man, Detroit Diesel, Cummins, FG Wilson y Volvo +

En repuestos para maquinaria Caterpillar existen varios fabricantes de repuestos no genuinos que cubren pequeños segmentos del mercado +

En la línea de tractores agrícolas, los principales competidores son John Deere y Ford New Holland +

En compresoras portátiles de aire, nuestras máquinas Ingersoll Rand compiten con Sullair y Atlas Copco +

En camiones, la línea Kenworth ha entrado con éxito a competir con Volvo y Scania, en un mercado en que también participan Freightliner, Mercedes Benz y otros +

En casi todas estas líneas, la buena calidad de los productos que distribuye, el calificado servicio post venta, la amplia red de sucursales y oficinas y el volumen de repuestos que ofrece, han generado las preferencias de la clientela que ha convertido a casi todos los productos que comercializa Ferreyros en líderes de sus respectivos mercados +

Finanzas

En el año 2001, la empresa logró reducir sus pasivos en aproximadamente US\$ 17 millones y espera seguir reduciéndolos en el año 2002 gracias a la venta de unidades recuperadas de clientes así como de unidades que antes pertenecían a la flota de alquiler +

Además de la reducción de sus pasivos, la compañía se benefició con la reducción de las tasas de interés en el mercado financiero internacional + Así, la tasa libor a tres meses disminuyó de 6.4% a 1.88% entre enero y diciembre del año 2001, mientras que, en el mismo período, la tasa libor a 12 meses lo hizo de 6% a 2.4% + De otro lado, la mayor parte de las obligaciones de la compañía con bancos locales fueron sustituidos por un programa

de papeles comerciales, dentro del cual se realizó seis emisiones por un monto promedio en el año de US\$ 15 millones + Cabe señalar que estas emisiones han sido colocadas a tasas cada vez menores, desde las primeras emisiones efectuadas en el mes de marzo a plazos de 3 a 6 meses, con tasas anuales de 8% y 8.75%, respectivamente, hasta la última realizada en diciembre, a un plazo de doce meses, con una tasa anual de 5.95% + Como consecuencia de la reducción de los pasivos y de las tasas de interés, los gastos financieros del año 2001 disminuyeron en US\$ 3.1 millones en comparación con los del año 2000 +

Por otra parte, durante el año 2001, la compañía contó para el financiamiento de inventarios con el apoyo de su representada Caterpillar, quien, a mediados de año, aprobó la ampliación del plazo de financiamiento de seis a doce meses, lo cual proporcionará a la compañía una holgura de caja en los meses de febrero a julio del año 2002 + Asimismo, cabe mencionar el gran apoyo brindado a la compañía por Caterpillar Financial Services, brazo financiero de Caterpillar, quien le ha otorgado una línea de crédito por US\$ 70 millones, dentro de la cual se realizaron durante 2001 operaciones de mediano plazo para la financiación de activos de lenta rotación, como son cuentas por cobrar refinanciadas e inventarios recuperados de los clientes +

Al cierre del año 2001, la compañía se encontraba preparando la cancelación de su tercer bono corporativo emitido en el año 1999, con vencimiento en el año 2002, y el lanzamiento de nuevas emisiones a lo largo del año + Asimismo, se encontraba preparando nuevas operaciones de financiamiento a mediano plazo con Caterpillar Financial Services + Finalmente, se encontraba gestionando ante el EximBank de los Estados Unidos de Norteamérica la aprobación de una línea de crédito que le permita financiar a mediano plazo las nuevas compras de inventario que requieran hacerse en el año 2002 +

Infraestructura

Las principales propiedades de la empresa consisten en los terrenos y edificios donde están ubicadas sus oficinas administrativas, almacenes, talleres de reparación, salas de exhibición e inventario +

La compañía tiene su oficina central en Lima y sucursales en las ciudades de Piura, Chiclayo, Cajamarca, Trujillo, Chimbote, Huaraz, Arequipa, Cusco y Huancayo, las cuales se localizan en propiedades de la compañía + La compañía también cuenta con oficinas en las ciudades de Tumbes, Ica, Huaypetuhe y Ayacucho + Todas estas oficinas son alquiladas, excepto la de Huaypetuhe, que es propia +

Procesos Legales

La compañía se ha constituido en parte de ciertos procesos legales que surgieron en el curso normal de sus actividades, ninguno de los cuales, ni individual ni colectivamente, puede considerarse importante + Al 31 de diciembre del 2001, la compañía tiene reclamos pendientes de resolución ante el Tribunal Fiscal, relacionadas con acotaciones tributarias del Impuesto General a las Ventas por S/. 5.3 millones, incluyendo multas e intereses + Por otra parte, en el mes de noviembre del año 2001, la compañía recibió de la Sunat una Resolución declarando la validez del acogimiento de la compañía al Régimen Especial de Fraccionamiento Tributario (REFT) + Sin embargo, en dicha Resolución, la Sunat ha efectuado una reliquidación mediante la cual ha determinado como monto total



de la deuda acogida la suma de S/. 3.3 millones en lugar de S/. 2.4 millones calculado por la compañía + La diferencia de S/. 0.9 millones se debe a que la Sunat no consideró en sus cálculos los pagos a cuenta efectuados por la compañía con anterioridad a su acogimiento al REFT +

En opinión de los asesores legales, dichas acotaciones son improcedentes por lo que se estima que el resultado final será favorable a la compañía +

Adicionalmente, la compañía tiene los siguientes compromisos:

- + Aavales por US\$ 2.2 millones y US\$ 4.6 millones, que garantizan operaciones de crédito de subsidiarias y afiliadas y operaciones de compra de terceros, respectivamente +
- + Fianzas bancarias a favor de entidades financieras por US\$ 4.3 millones que garantizan operaciones diversas +

Subsidiarias

La compañía mantiene inversiones en varias subsidiarias + Al 31 de diciembre de 2001, su participación en el capital social de las mismas es como sigue:

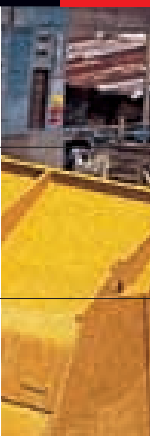
Orvisa S.A.	99.0%
Heavy Machinery Services Ltd.	100.0%
Fiansa S.A.	99.0%
Depósitos Efe S.A.	99.0%
Motorindustria S.A.	99.9%
Domingo Rodas S.A. (Subsidiaria de Orvisa S.A.)	27.5%
Unimaq S.A.	99.9%
Matreq Ferreyros S.A.	99.9%

Orvisa Sociedad Anónima

Orvisa, constituida en 1973, es una subsidiaria de la compañía que realiza operaciones en Iquitos, Tarapoto, Pucallpa, Bagua Chica y Nueva Cajamarca, ciudades localizadas en la región de la selva amazónica del Perú + Orvisa ofrece las mismas líneas de productos que Ferreyros y es el líder del mercado para las tres líneas de productos que generan la mayor demanda en la región, como son la maquinaria agrícola, los motores marinos y el equipo forestal +

Por ser una empresa situada en la región de la selva, Orvisa goza actualmente de ciertas ventajas arancelarias y tributarias que le permiten ser más competitiva con sus precios +

En el año 2001, Orvisa generó ingresos por S/. 53.8 millones y una utilidad neta de S/. 1.6 millones +



Heavy Machinery Services Ltd.

Heavy Machinery es una subsidiaria de propiedad de la compañía, constituida en el exterior + Se dedica a la venta de maquinaria pesada a grandes empresas que operan en el Perú y que generalmente son subsidiarias de empresas multinacionales que obtienen financiamiento en el exterior e importan directamente de los fabricantes + En el año 2001, no realizó ninguna operación importante +

Fiansa S.A.

Fiansa es una subsidiaria constituida en 1968 y domiciliada en la ciudad de Trujillo + Su principal actividad económica es la realización de trabajos de metal mecánica y montaje e instalaciones eléctricas, así como la fabricación y venta de implementos agrícolas, implementos industriales y tableros eléctricos +

En el año 2001, Fiansa generó ingresos por S/. 22.6 millones y una utilidad neta de S/. 1.0 millones +

Depósitos EFE S.A.

Depósitos Efe es una subsidiaria constituida en 1983 + Su actividad económica es la prestación de servicios de almacenaje simple y de depósito aduanero autorizado +

En el año 2001, Depósitos Efe generó ingresos por S/. 1.5 millones y una utilidad neta de S/. 0.16 millones +

Motoindustria S.A.

Motorindustria es una subsidiaria constituida en 1987 + Su actividad económica original fue el desarrollo de la actividad industrial terminal de producción de vehículos automotrices, así como la venta de repuestos y servicio + Actualmente su actividad principal es la prestación de servicios de maquinado para la recuperación de componentes de maquinaria +

En el año 2001, Motorindustria generó ingresos por S/. 14.7 millones y una utilidad neta de S/. 3.1 millones +

Domingo Rodas S.A.

Domingo Rodas es una subsidiaria constituida en 1979 en la ciudad de Tumbes + Su actividad económica principal es el cultivo, crianza, extracción, industrialización y comercialización de langostinos +

En el año 2001, Domingo Rodas generó ingresos por S/. 2.4 millones y una pérdida neta de S/. 1.2 millones + Si bien en el momento de su constitución esta compañía era parte de una estrategia de diversificación hacia el comercio de exportación por la necesidad que existía de auto generar divisas, hoy ha perdido significado dentro de la concentración de Ferreyros en el negocio de bienes de capital, por lo que su permanencia dentro de la organización no se justifica + Se está a la espera que se den las condiciones para su venta +

Unimaq S.A.

Unimaq es una compañía constituida en febrero de 1999 + Su actividad económica principal es la comercialización de equipos livianos para la minería, construcción e industria, así como la venta de repuestos y prestación de servicio de taller +



En el 2001, generó ingresos por S/. 26.0 millones y una utilidad neta por S/. 1.2 millones +

Matreq Ferreyros S.A.

Matreq Ferreyros es la única distribuidora de maquinaria, equipos y repuestos Caterpillar en Bolivia + Hasta el mes de octubre del año 2001, la participación de Ferreyros en el capital de Matreq Ferreyros era de 48.65% + En noviembre del año 2001, Ferreyros ejerció una opción de compra y adquirió un paquete de acciones por el equivalente al 51.33% del capital social con lo cual su participación accionaria aumentó a 99.98% +

En el año 2000, Matreq Ferreyros generó ingresos por S/. 62.9 millones y una utilidad neta de S/. 0.04 millones, dentro de un proceso de recuperación del mercado que debe mejorar los resultados en el año 2002 +

Otras inversiones

La compañía también mantiene una participación accionaria de 16.7% en La Positiva Seguros y Reaseguros S.A., una empresa constituida en el Perú el año 1937 y cuya actividad económica principal es la contratación de seguros generales y de vida +

Aspectos Bursátiles

Al cierre del 2001, la compañía tenía inscritos en el Registro Público del Mercado de Valores acciones de propia emisión, bonos corporativos y papeles comerciales +

Acciones Comunes

El capital social de la compañía está formado por 161,850,384 acciones comunes en circulación con un valor nominal de S/. 1.09509 cada una + La cotización de apertura del año fue de S/. 0.43 y la de cierre fue de S/. 0.38, llegándose a una cotización máxima de S/. 0.45 en agosto y setiembre y a una mínima de S/. 0.28 en abril y mayo + El precio promedio de la acción en el año 2001 fue de S/. 0.35 + Las cotizaciones mensuales de la acción durante el año 2001 se muestran en el anexo 1 +

Bonos Corporativos

Por Resolución Conasev N 029-99-EF/94.10 quedaron inscritos los Bonos Ferreyros-tercera Emisión, con las siguientes características:

Instrumento	Bonos Ferreyros – Tercera Emisión
Clase	Nominativos e indivisibles y anotados en cuenta en CAVALI ICLV S.A.
Monto registrado	US\$ 30'000,000
Valor nominal	US\$ 1,000 cada uno
Series	Hasta cinco
Periodicidad de pago de intereses	por trimestre vencido
Amortización	100% del principal al vencimiento de los tres años

En marzo de 1999, se colocó la primera serie por US\$ 15'000,000 con las siguientes características:

Monto en circulación	US\$ 15'000,000
Serie	Primera serie
Fecha de emisión	22 de marzo de 1999
Fecha de vencimiento	22 de marzo de 2002
Tasa de interés	10.5% nominal anual

En setiembre de 1999, se colocó la segunda serie por \$ 15'000,000 con las siguientes características:

Monto en circulación	US\$ 15'000,000
Serie	Segunda serie
Fecha de emisión	30 de setiembre de 1999
Fecha de vencimiento	30 de setiembre de 2002
Tasa de interés	9.875% nominal anual

Las cotizaciones mensuales de los bonos en el año 2001 se muestran en el anexo 2 +

Papeles Comerciales

Mediante Resolución Conasev N 003-2201-EF/94.11 del 19 de enero del 2001 quedó inscrito en el Registro Público del Mercado de Valores el primer programa de instrumentos a corto plazo Ferreyros por un máximo de US\$ 30.0 millones así como la primera emisión del programa por un máximo de US\$ 15.0 millones + Asimismo, mediante Resolución Conasev N 003-2001-EF/94.11 del 30 de mayo del 2001 quedó inscrita la segunda emisión del programa también hasta por US\$ 15.0 millones + Dentro de estas dos emisiones se ha colocado un total de 6 series quedando a fines de diciembre solo 3 series en circulación por un total de US\$ 16.0 millones + Las características de dichas emisiones se detallan en el anexo 3 +

Administración

El Directorio se encuentra conformado de la siguiente manera:

Carlos Ferreyros Aspillaga	Presidente
Eduardo Montero Aramburú	Vice-Presidente
Luis Moreyra Ferreyros	Director
Enrique Normand Sparks	Director
Juan Manuel Peña Roca	Director
Carlos Muñoz Torcello	Director
Jorge Picasso Salinas	Director
Oscar Espinosa Bedoya	Director Gerente General



Las siguientes personas son los funcionarios ejecutivos de la compañía:

Oscar Espinosa Bedoya	Director Gerente General
Gustavo Moreno Barrera	Gerente Central de Maquinaria
Hugo Sommerkamp Molinari	Gerente Central de Administración y Control de Gestión
Luis Mesía Pinedo	Gerente de la División de Inversiones y Equipo Usado
José Miguel Salazar Romero	Gerente de la División de Minería
Manuel Ugarteche Crosby	Gerente de la División de Automotriz
Mariela García de Fabbri	Gerente de la División de Finanzas
Víctor Astete Palma	Gerente de la División de Contraloría
Andrés Gagliardi Wakeham	Gerente de la División de Personal
Raúl Vásquez Erquicio	Gerente de la División de Auditoría Interna
Luis Bracamonte Loayza	Gerente de la División de Sucursales y Agrícola
Carlos Dongo Vásquez	Gerente de la División de Máquinas y Motores
José López Rey Sánchez	Gerente de la División de Repuestos y Servicios

Curriculum Vitae

+ Oscar Espinosa Bedoya

Oscar Espinosa ocupa la Gerencia General de Ferreyros S.A.A. desde 1983 + Ingresó a la compañía en 1981 + Anteriormente fue Presidente de Interbank, COFIDE y otras entidades financieras, así como director ejecutivo del Banco Mundial + Es ingeniero civil con postgrado en economía, finanzas y administración de empresas + Premio IPAE 1999 +

+ Gustavo Moreno Barrera

Gustavo Moreno se desempeñó desde 1990 como Gerente de la División de Máquinas y Motores Caterpillar + A partir del 31 de diciembre de 1998 asumió el cargo de Gerente Central de Maquinaria + Tiene 35 años trabajando en la compañía, 20 de los cuales han sido en el área de ventas + Es graduado en Ingeniería Mecánica Eléctrica en la Universidad Nacional de Ingeniería y ha participado en diferentes cursos y seminarios organizados por Caterpillar +

+ Hugo Sommerkamp Molinari

Hugo Sommerkamp ocupa el cargo de Gerente Central de Administración y Control de Gestión desde el 1 de julio del 2001 + Anteriormente, fue Gerente Central de Administración y Finanzas desde el 31 de diciembre de 1998 y Gerente de la División de Finanzas desde marzo de 1996, fecha en la que se reincorporó a Ferreyros + Entre 1985 y 1990 desempeñó el cargo de Gerente de Contraloría de las subsidiarias del Grupo Ferreyros + Entre 1990 y 1996 trabajó en Paraguay como Director Financiero de las diferentes subsidiarias del grupo ECOM (Lausanne Suiza) + Es contador público colegiado de la Pontificia Universidad Católica del Perú con cursos de especialización en Auditoría y Finanzas tanto en el Perú como en el extranjero +

+ Luis Mesía Pinedo

Luis Mesía se desempeña desde setiembre del año 2000 como Gerente de la División de Inversiones y Equipo Usado + Tiene 24 años laborando en la compañía y anteriormente fue Gerente de la División de Equipos, Gerente de Repuestos y Administrador de las sucursales de Chiclayo y Trujillo + Es graduado en Ingeniería Industrial en la Universidad Nacional Federico Villareal y cuenta con una maestría en Administración de Empresas en ESAN + Asimismo, ha participado en diferentes cursos y seminarios organizados por Caterpillar y otros fabricantes +

+ José Miguel Salazar Romero

José Miguel Salazar desempeña el cargo de Gerente de la División Minería, creada el año 2001 + Desde el año 1996 y hasta su incorporación a la compañía en enero del año 2001, desempeñó el cargo de Gerente General de Matreq Ferreyros S.A., distribuidor exclusivo de Caterpillar en Bolivia y empresa subsidiaria de la compañía + Anteriormente, trabajó en Ferreyros entre los años 1969 y 1990, desempeñando diferentes funciones en áreas comerciales y administrativas, llegando a ser Gerente de la División de Finanzas en 1988 + Entre los años 1990 y 1995 ocupó cargos similares en otras empresas del medio + Ha participado en diferentes cursos en el país así como en seminarios organizados por Caterpillar +

+ Manuel Ugarteche Crosby

Manuel Ugarteche se desempeña desde 1995 como Gerente de la División Automotriz, fecha en la cual se reincorporó a Ferreyros + Anteriormente trabajó en Ferreyros entre 1962 y 1977 cuando tuvo a su cargo diferentes responsabilidades en ventas y sucursales + Entre 1977 y 1995 trabajó en Venezuela y Colombia con el grupo General Electric, distribuidor Caterpillar en esos países + Es graduado en Ingeniería Mecánica en la Universidad Nacional de Ingeniería y ha participado en diferentes cursos y seminarios organizados por Caterpillar y General Electric +

- + **Mariela García de Fabbri**
Mariela García desempeña el cargo de Gerente de División Finanzas desde julio del año 2001 + Ingresó a la compañía en el año 1988 y ha ocupado diferentes cargos en el área de finanzas + Recientemente se desempeñaba como Gerente de Tesorería + Actualmente, es Vicepresidente de la Asociación Procapitales + Ha sido investigadora y miembro del comité editorial de publicaciones del Consorcio La Moneda + Es licenciada en Economía de la Universidad del Pacífico +
- + **Víctor Astete Palma**
Víctor Astete trabaja en Ferreyros desde 1977 y se desempeña como Gerente de la División de Contraloría desde 1996 + Anteriormente ocupó diferentes cargos en las gerencias de contabilidad, presupuestos, asesoría contable y contraloría de inversiones + Es graduado de la Universidad Mayor de San Marcos y ha seguido diversos cursos de especialización en el Perú y en el extranjero +
- + **Andrés Gagliardi Wakeham**
Andrés Gagliardi ocupa el cargo de Gerente de la División de Personal desde 1986 y cuenta con 32 años de experiencia + Anteriormente ha desempeñado cargos similares en otras empresas de prestigio + Es bachiller en Relaciones Industriales de la Universidad San Martín de Porres y ha seguido diversos cursos, seminarios y congresos de su especialidad +
- + **Raúl Vásquez Erquisio**
Raúl Vásquez es Gerente de la División de Auditoría Interna desde 1978 + Anteriormente fue Gerente Administrativo-Financiero de la Cía. Pesquera Estrella del Perú y Gerente de Auditoría de Arthur Andersen & Co + Es graduado como bachiller en ciencias económicas y comerciales y como contador público colegiado en la Universidad Nacional Mayor de San Marcos +
- + **Luis Bracamonte Loayza**
Luis Bracamonte se desempeña como Gerente de la División Sucursales y Agrícola + Trabaja hace 20 años en Ferreyros y anteriormente ha ocupado diferentes cargos en las gerencias de sucursales y subgerencias de créditos y cobranzas + Realizó estudios universitarios en Administración de Empresas en la Universidad de Lima y cursos de postgrado en ESAN +



- + **Carlos Dongo Vásquez**
Carlos Dongo ha sido recientemente designado Gerente de la División de Máquinas y Motores, luego que desde enero de 1999 ocupara el cargo de Gerente de Ventas Máquinas + Tiene 22 años trabajando en la compañía + Anteriormente, ocupó puestos en el área de servicio post venta, habiendo sido Gerente de Ventas de Repuestos y Jefe de Servicio de Taller + Es graduado en Ingeniería Mecánica en la Pontificia Universidad Católica del Perú +
- + **José López Rey Sánchez**
José López ocupa el cargo de Gerente de División de Repuestos y Servicio desde 1999 + Tiene 18 años laborando en la compañía + Anteriormente, fue Gerente de Servicio desde 1994 hasta 1998 + Es graduado en Ingeniería Mecánica en la Universidad Nacional de Ingeniería + Ha seguido cursos de Administración y Contabilidad Gerencial en ESAN +

Recursos humanos

Los aspectos relativos a la administración del personal de la compañía se encuentran a cargo de la Gerencia de la División de Personal + Al finalizar el año 2001, laboraban en la compañía 1,215 trabajadores tanto en su oficina principal como en provincias +

La variación de dicho personal en los 2 últimos años fue como sigue:

	2001	2000	1999	Variación 01/00	Variación 00/99
Permanente					
Personal ejecutivo	29	30	34	-1	-4
Personal técnico	415	412	419	3	-7
Empleados y vendedores	169	195	230	-26	-35
Obreros	638	557	555	81	2
Subtotal	1251	1194	1238	57	-44
Eventual	23	21	25	2	-4
Total	1274	1215	1263	59	-48

En el año 2001 se mantuvo la tendencia de incrementar el personal de mecánicos y supervisores ante la demanda de la minería, lo que fue compensado con una reducción de personal en áreas de apoyo +

El clima laboral en Ferreyros es de gran armonía, caracterizándose por una identificación de los trabajadores con los objetivos de la empresa + Las relaciones entre empresa y trabajadores son buenas no habiéndose experimentado huelgas o disputas importantes + El Sindicato de Empleados que por muchos años tuvo vigencia, dejó de existir en 1993 + El Sindicato de Obreros está conformado por un total de 60 trabajadores afiliados + Los pactos colectivos se negocian con los representantes de los trabajadores en enero de cada año +

La compañía sigue manteniendo programas de bienestar social y de vivienda en favor de sus trabajadores +

Análisis y discusión de los estados financieros

A continuación se presentan las explicaciones de las variaciones más importantes entre los estados financieros de la compañía al 31 de diciembre del 2001 y 2000 + Para este propósito, algunas cifras han sido reclasificadas en el estado de ganancias y pérdidas que se muestra a continuación, para incluir las ventas por pedido directo en ventas netas y costo de ventas +

Estado de ganancias y pérdidas

(En millones de soles constantes)

	2001		2000		Variación%
	Importe	%	Importe	%	
Ventas netas	690.1	100.0	726.4	100.0	(5.0)
Costo de ventas	538.7	78.1	559.2	77.0	(3.7)
Utilidad en ventas	151.4	21.9	167.2	23.0	(9.4)
Otros ingresos de operaciones	3.3	0.5	3.4	0.5	(2.9)
Utilidad bruta	154.7	22.4	170.6	23.5	(9.3)
Gastos de venta y Administración	128.6	18.6	125.7	17.3	2.3
Utilidad en operaciones	26.1	3.8	44.9	6.2	(41.9)
Dividendos	3.7	0.5	6.0	0.8	(38.3)
Ingresos financieros	18.4	2.7	19.7	2.7	(6.6)
Gastos financieros	(56.7)	(8.2)	(67.5)	(9.3)	(16.0)
REI	1.2	0.2	6.9	0.9	(82.6)
Otros ingresos (egresos), neto	0.7	0.1	(6.6)	(0.9)	
Utilidad (pérdida) antes de					
Impuesto a la renta	(6.6)	(1.0)	3.4	0.5	
Participación trabajadores	0.3		(0.5)	(0.1)	
	(6.3)	(0.9)	2.9	0.4	
Impuesto a la renta	0.6	0.1	(0.5)	(0.1)	
Utilidad (pérdida) neta	(5.7)	(0.8)	2.4	0.3	



Ventas netas

Las ventas de stock y de pedido directo efectuadas por las compañía en los años 2001 y 2000 son las siguientes:

	2001	2000	Variación%
División Caterpillar	203.2	218.3	(6.9)
División Equipos	29.2	43.6	(33.1)
División Automotriz	15.6	28.2	(44.5)
	248.8	290.1	(14.5)
Repuestos y Servicios	386.5	326.1	18.5
Alquileres	28.4	52.8	(46.4)
Unidades Usadas	27.2	57.4	(52.6)
Total	690.1	726.4	(5.0)

Las ventas netas en el año 2001 ascendieron a S/. 690.1 millones, 5.0% menores que las del año anterior, las cuales ascendieron a S/. 726.4 millones, una disminución de 5.0%, ocasionada por: a) menores ventas de máquinas Caterpillar a empresas de la gran minería cuyos requerimientos de equipos de movimiento de tierra (especialmente de camiones fuera de carretera) fueron menores que los del año anterior; y b) menores ventas de las divisiones de Equipos y Automotriz así como de Alquileres y Máquinas Usadas, como consecuencia de la recesión que viene afectando la economía del país desde mediados del año 1998 y que se agudizó en el año 2001 + Estas menores ventas, sin embargo, fueron compensadas en gran parte con el incremento de las ventas de repuestos y servicio, como producto de la demanda generada por el parque de maquinaria Caterpillar vendida a empresas de la gran minería en años anteriores +

Utilidad en ventas

La utilidad en ventas en el año 2001 ascendió a S/.151.4 millones (21.9% de las ventas netas), en comparación con la obtenida en el año anterior que fue de S/.167.2 millones (23.0% de las ventas netas) + En términos absolutos, el margen bruto del 2001 fue menor en 9.4% que el del año anterior y se explica por la disminución de las ventas + Sin embargo, en términos relativos, el margen bruto del año 2001 es ligeramente menor que el obtenido en el año anterior (21.9% vs 23%) y se debe, principalmente, a que en el año 2001 las ventas de repuestos y servicio fueron efectuadas en su mayor parte a empresas de la gran minería + El margen bruto obtenido en estas ventas, debido a su gran volumen, es menor que el obtenido en las ventas realizadas a otros clientes +

Otros ingresos de operación

Tanto en el año 2001 como en el año 2000, este rubro incluye ingresos provenientes de una asociación en participación constituida por la compañía y un proveedor del exterior + Los ingresos recibidos por la compañía de la asociación en participación se determinan en función del número de unidades embarcadas y facturadas por el proveedor del exterior a un cliente domiciliado en el país +

Gastos de venta y administración

Los gastos de venta y administración en el año 2001 ascendieron a S/.128.6 millones en comparación con S/.125.7 millones del año anterior, un ligero incremento de 2.3%, que se explica por: a) una devolución a fábrica de

repuestos Caterpillar de lento movimiento, que generó una pérdida por S/. 3.3 millones + En el año anterior no se incurrió en este gasto; b) un incremento en la depreciación de maquinaria de taller y componentes de protección por S/. 2.4 millones + Estos activos fijos tuvieron un incremento importante en los años 2000 y 2001 debido a la necesidad de atender el importante crecimiento de la demanda de servicio post venta; y c) una mayor provisión para desvalorización de existencias por S/. 1.5 millones + Dichos incrementos fueron compensados en gran parte con los ahorros obtenidos en otros gastos, gracias a las medidas de austeridad que la compañía aplicó a lo largo del año 2001 +

Dividendos

Los ingresos por dividendos recibidos ascendieron en el año 2001 a S/. 3.7 millones, en comparación con S/. 6.0 millones del año anterior + La diferencia se debe principalmente a que en el año 2001 los dividendos recibidos de subsidiarias ascendieron a S/. 3.1 millones, mientras que en el año 2000 dichos ingresos ascendieron a S/. 6.0 millones +

Ingresos financieros

Los ingresos financieros del año 2001 ascendieron S/.18.4 millones en comparación con S/. 19.7 millones del año anterior, una disminución de 6.6%, que se explica por la disminución de los intereses de ventas a plazo como consecuencia de la disminución de las ventas a plazos a clientes de sectores económicos diferentes a la gran minería + Dichos clientes realizan parte de sus compras de bienes de capital gracias al financiamiento otorgado por la compañía +

Gastos financieros

Los gastos financieros del año 2001 ascendieron a S/. 56.7 millones en comparación con S/. 67.5 millones del año anterior, una disminución de 16.0%, que se explica por: a) una disminución de los pasivos, los cuales bajaron de US\$196.2 millones al 31-12-00 a US\$179.0 millones al 31-12-01; b) una disminución de las tasas de interés en el mercado financiero internacional + La tasa libor a tres meses disminuyó de 6.4% a 1.88% entre enero y diciembre del año 2001, mientras que la tasa libor a doce meses lo hizo de 6% a 2.4%; y c) una sustitución de la mayor parte de obligaciones con bancos locales por papeles comerciales, los cuales fueron emitidos a lo largo del año 2001 con tasas de interés cada vez menores, desde 8.75% y 8% en marzo hasta 5.95% en diciembre +

Resultado de exposición a la inflación (REI)

De acuerdo con el procedimiento establecido en el Perú para ajustar los estados financieros por inflación, cuando la devaluación es mayor que la inflación se produce una pérdida por exposición a la inflación, por cuanto la pérdida en cambio relacionada con las deudas en dólares no puede ser compensada completamente por el ajuste por inflación de los respectivos activos no monetarios + Sin embargo, esta pérdida no es real en el caso de la compañía, ya que sus precios de venta son fijados en dólares + Por otra parte, cuando la inflación es mayor que la devaluación se produce una utilidad por exposición a la inflación debido a que el ajuste por la actualización de los activos no monetarios es mayor que el de los respectivos pasivos en dólares +

En el año 2001, el REI arrojó una utilidad de S/.1.2 millones en comparación con S/. 6.9 millones del año anterior + La diferencia se debe a que en el año 2000 la inflación fue significativamente mayor que la devaluación (3.8% vs 0.43%) debido a lo cual la utilidad obtenida en el ajuste de los activos no monetarios fue superior a la pérdida



generada por el ajuste de los pasivos monetarios en moneda extranjera, mientras que en el año 2001 el porcentaje de la devaluación negativa fue mayor que el porcentaje de la deflación (-2.3% vs -2.2%), lo que generó una utilidad en el ajuste de los pasivos monetarios ligeramente mayor que la pérdida que arrojó el ajuste de los activos no monetarios +

Otros ingresos (egresos), neto

Este rubro mostró un ingreso neto de S/. 0.7 millones en el año 2001 en comparación con un egreso neto de S/. 6.6 millones del año anterior, que se explica por lo siguiente: en el año 2001 la compañía registró en este rubro principalmente los siguientes conceptos: a) un ingreso de S/. 4.1 millones por utilidades de subsidiarias reconocidas en el resultado de la compañía a través de la actualización del valor de las respectivas inversiones; b) un egreso de S/. 2.0 millones por disminución de algunas inversiones en subsidiarias debido a distribuciones de dividendos; y c) un egreso de S/. 0.8 millones, correspondiente al Impuesto Extraordinario a los Activos Netos (IEAN) pagado en el año 1999, que no pudo ser aplicado como crédito contra el Impuesto a la renta en el año 2000 + Por otra parte, en

el año 2000, la compañía registró por los conceptos antes mencionados los siguientes importes: a) un ingreso de S/. 2.7 millones por utilidades de subsidiarias; b) un egreso de S/. 5.0 millones por disminución de algunas inversiones en subsidiarias como consecuencia de distribuciones de dividendos; y c) un egreso de S/. 2.7 millones por el IEAN pagado el año 1998, que no pudo ser aplicado como crédito contra el impuesto a la renta en el año 2000 +

Cabe mencionar que, de acuerdo con dispositivos tributarios vigentes, la parte del IEAN pagado en el año 1998 y 1999 que resulte mayor que el impuesto a la renta que corresponda pagar por los años 2000 y 2001, respectivamente, debe ser asumido como gasto por el contribuyente +

Participación de los trabajadores e impuesto a la renta

La participación de los trabajadores e impuesto a la renta registrados al 31 de diciembre del año 2001 y 2000 han sido calculados de acuerdo con las normas tributarias y contables vigentes +

Utilidad neta

La pérdida neta del año 2001 ascendió a S/. 5.7 millones en comparación con la utilidad neta de S/. 2.4 millones del año anterior + La pérdida del año 2001 se explica principalmente por el menor margen bruto obtenido en el período como consecuencia de la disminución de las ventas + El margen bruto obtenido en el año 2001 ascendió a S/. 151.4 millones, mientras que la del año anterior ascendió a S/. 167.2 millones + La menor utilidad bruta de S/. 15.8 millones del año 2001 fue compensada en parte por la disminución de los gastos financieros por S/. 10.8 millones +

Análisis del Balance General

Al 31 de diciembre del 2001, el total de pasivos ascendió a S/. 617.0 millones en comparación con S/. 676.0 millones a la misma fecha del año anterior, una disminución de S/. 59.0 millones + De otro lado, al 31 de diciembre del 2001, el total de activos ascendió a S/. 852.2 millones en comparación con S/. 920.2 millones al cierre del año anterior, una disminución neta de S/. 68.0 millones + Las variaciones más importantes entre las cuentas del activo al 31 de diciembre del año 2001 y 2001 son las siguientes:

- + Disminución de Cuentas por Cobrar Comerciales (con vencimiento corriente y a largo plazo) por S/. 63.5 millones, debido principalmente a las siguientes transacciones: a) disminución de S/. 45.1 millones por mayores cobranzas; b) disminución de S/. 8.4 millones por canje de una deuda por bonos emitidos por una Sociedad Titulizadora; c) disminución de S/. 3.0 millones por canje de una deuda por acciones emitidas por un cliente; y d) aumento de la provisión para cuentas de cobranza dudosa por S/. 7.0 millones +
- + Disminución de Otras Cuentas por Cobrar (con vencimiento corriente y a largo plazo) por S/. 43.0 millones, que se explica por las siguientes operaciones: a) disminución de S/. 5.2 millones por canje de una deuda por acciones emitidas por un cliente; b) disminución de S/. 41.0 millones por pago de una deuda efectuado por una empresa del exterior con una transferencia de acciones de una empresa constituida en la República de Bolivia, valorizadas en S/. 26.0 millones, y una transferencia de propiedad de un inmueble ubicado en la ciudad de Lima, valorizado en S/. 16.0 millones + Del valor de S/. 26.0 millones reconocido por dichas acciones, un importe de S/. 10.0 millones fue registrado como inversiones en valores y un monto de S/. 16.0 millones como plusvalía mercantil +

- + Aumento del Inventario por S/. 16.0 millones, atribuible a las siguientes transacciones : a) aumento (neto de ventas) de S/. 25.0 millones por transferencias de equipos de la flota de alquiler; b) aumento del inventario de repuestos por S/.13.7 millones por aumento de la demanda + Estos incrementos fueron compensados en parte por una disminución de los demás rubros del inventario +
- + Aumento de Inversiones en Valores por S/. 36.0 millones, que se explica principalmente por las siguientes operaciones: a) aumento de S/. 4.1 millones por utilidades generadas en el ejercicio por empresas subsidiarias; b) ingreso de los siguientes valores recibidos mediante las operaciones mencionadas en los puntos anteriores: bonos de titulización por S/. 8.4 millones, acciones de una empresa nacional por S/. 10.0 millones y acciones de una empresa del exterior por S/. 10.0 millones +
- + Disminución neta del Activo Fijo bruto por S/. 6.6 millones, producto de las siguientes transacciones: a) disminución de S/. 49.0 millones por transferencia de equipos de alquiler al inventario; b) aumento por ingreso de un inmueble, valorizado en S/.16.0 millones, recibido en pago de una cuenta por cobrar; b) aumento de S/. 23.4 millones por adquisiciones de maquinaria y equipo de taller y componentes de protección, para atender el crecimiento de la demanda de servicio postventa; c) aumento de S/. 9.0 millones por adquisiciones de equipos de alquiler para sustituir parte de los vendidos en el período; y d) disminución por S/. 4.5 millones por ventas de componentes de protección +
- + Aumento de Otros Activos por S/.15.0 millones, debido a la plusvalía mercantil por S/. 16.0 millones, relacionada con la adquisición de acciones de una empresa constituida en la República de Bolivia +



Liquidez de la empresa

El ratio corriente al 31-12-01 es de 0.92, menor que 1.32 al 31-12-00. Esta disminución se debe principalmente a: i) una transferencia del pasivo a largo plazo al pasivo corriente de una obligación por bonos emitidos en el año 1999 por US\$ 30 millones, que será pagada en los meses de marzo y setiembre del año 2002; y ii) a las operaciones mencionadas líneas arriba, mediante las cuales cuentas por cobrar de vencimiento corriente por S/. 58.6 millones fueron sustituidas por activos a largo plazo +

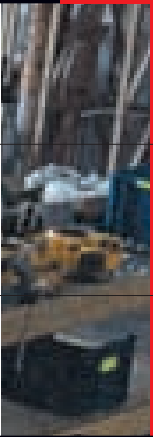
Con el propósito de mejorar su ratio corriente, la compañía se encuentra en proceso de registrar una nueva emisión de bonos por US\$ 30.0 millones, que lanzaría al mercado luego de cancelar, en el mes de marzo del año 2002, la primera serie por US\$ 15.0 millones + Asimismo, ha definido la modalidad de un financiamiento a mediano plazo por US\$ 15.0 millones, que será otorgado por un acreedor importante en el primer trimestre del año 2002 + Una vez concluidas estas operaciones, el ratio corriente se situaría en 1.31 +

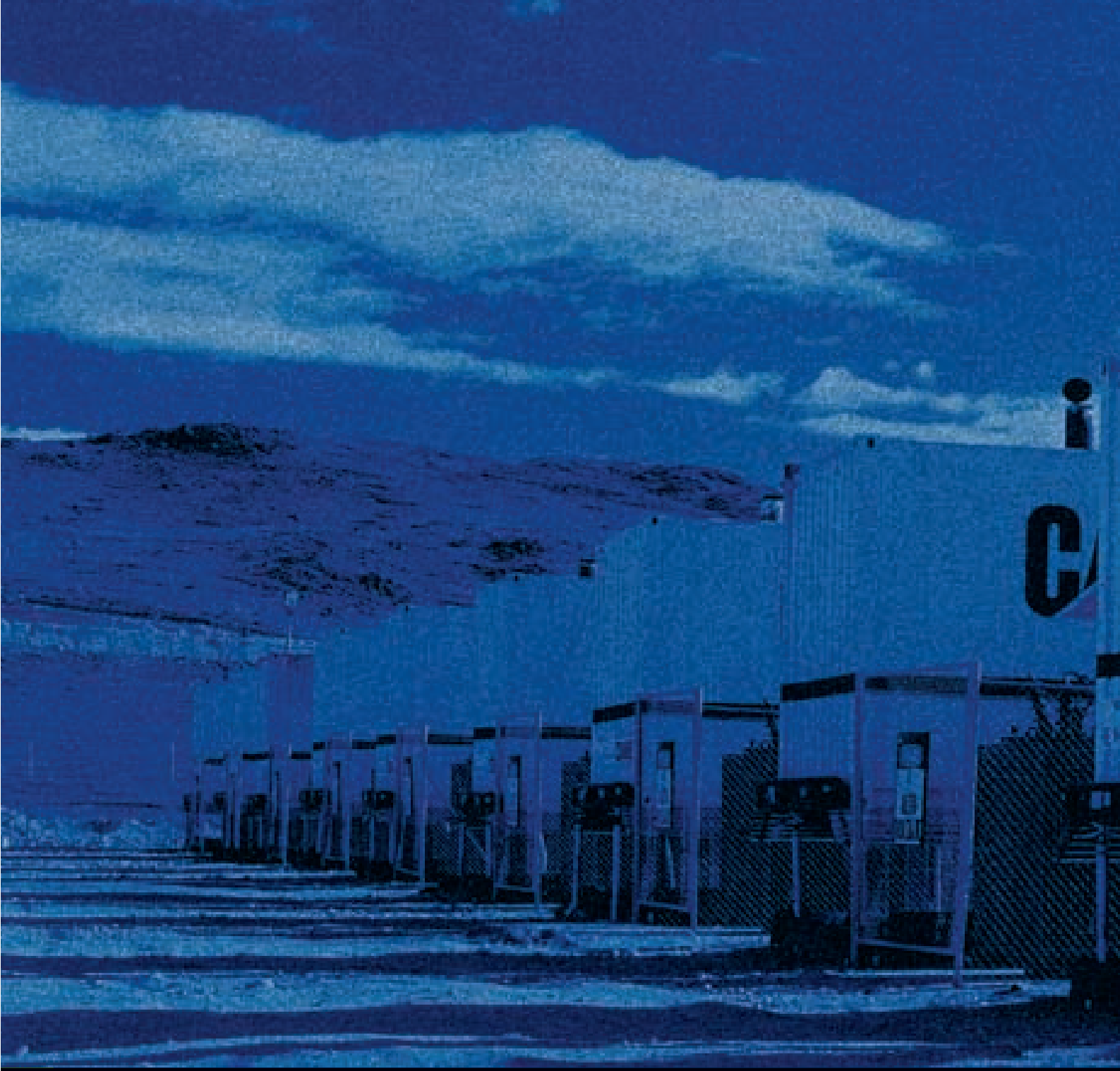
Cambios en los responsables de la elaboración y revisión de la información financiera

Durante los años 2001 y 2000 no se han producido cambios en los responsables de la elaboración y revisión de la información financiera de la compañía +

Al concluir esta Memoria, el directorio expresa nuevamente su reconocimiento a todos los clientes de la empresa, cuya preferencia le ha permitido alcanzar en el año 2001 importantes niveles de ventas, lo cual compromete a la organización para continuar brindándoles la mejor atención + Agradecemos a las instituciones bancarias del Perú y el extranjero, por el apoyo financiero recibido + Llegue nuestra gratitud también a los señores accionistas, por la confianza depositada en el directorio y en la gerencia, y a todo el personal, que con su esfuerzo y dedicación han permitido alcanzar importantes logros en el año 2001 +

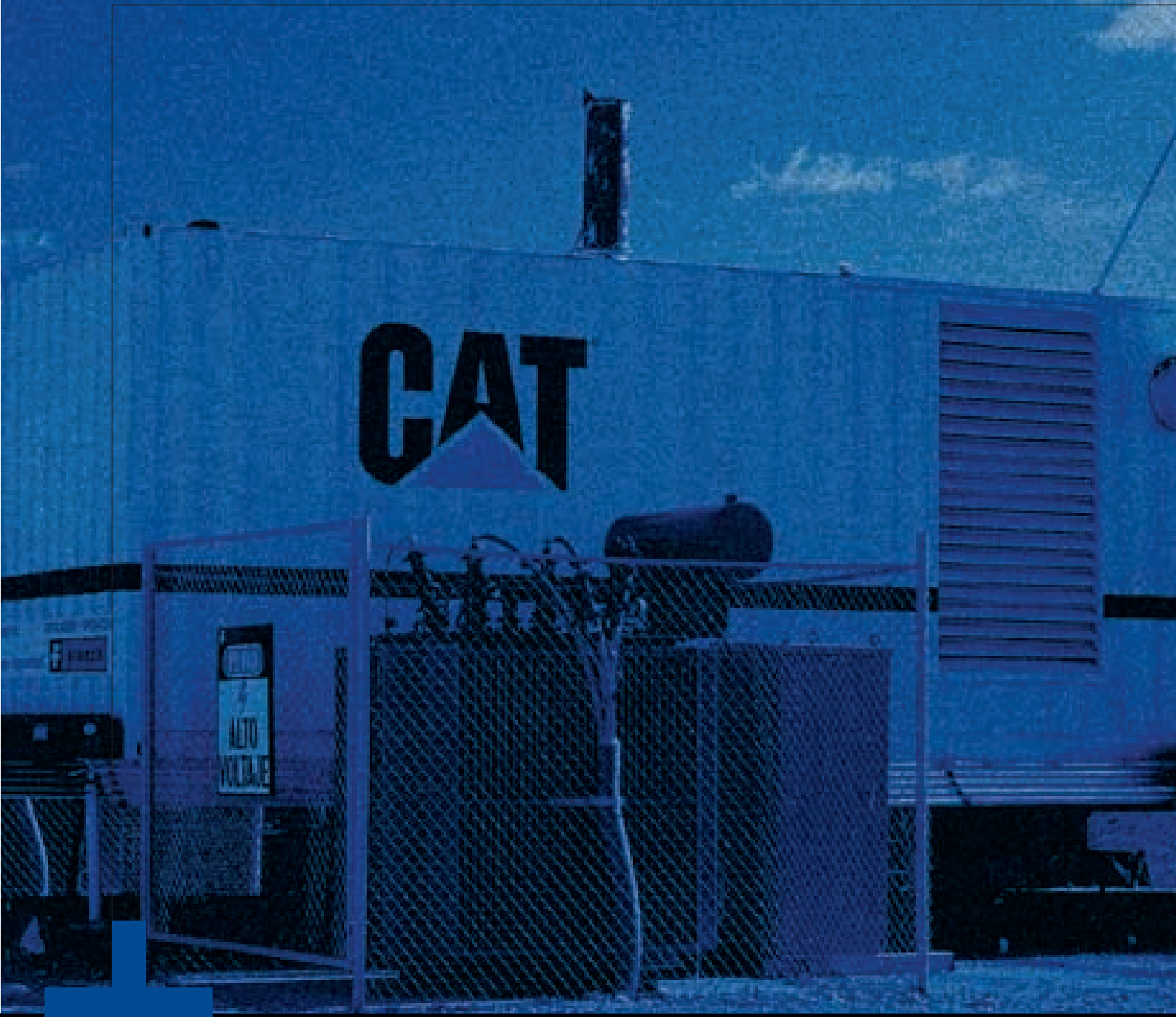
El Directorio





Estados Financieros

Grupos electrógenos CAT encapsulados portátiles en central térmica en Yanacocha +



Balance General (Notas, 1, 2, 3, 26 y 27)
A valores constantes (en miles de nuevos soles)

Activo	Al 31 de diciembre del	
	2001	2000
	S/. 000	S/. 000
Activo corriente		
Caja y bancos	19,963	32,738
Cuentas por cobrar comerciales	102,329	179,981
Otras cuentas por cobrar	30,001	74,922
Existencias	296,092	280,041
Gastos pagados por anticipado	4,169	3,366
Total del activo corriente	452,554	571,048
Cuentas por cobrar comerciales a largo plazo	29,842	15,733
Otras cuentas por cobrar a largo plazo	10,221	9,301
Inversiones	107,877	71,946
Inmuebles, maquinarias y equipo	232,178	247,629
Otros activos	19,480	4,551
Total activo	852,152	920,208

Pasivo y Patrimonio Neto

Pasivo corriente		
Sobregiros y préstamos bancarios	146,871	177,070
Vencimiento corriente de deuda a largo plazo	199,806	89,675
Cuentas por pagar comerciales	119,419	132,793
Otras cuentas por pagar	26,645	35,835
Total del pasivo corriente	492,741	435,373
Deuda a largo plazo	124,374	240,688
Ingresos diferidos	4,918	6,429
Impuesto a la renta y participación de los trabajadores diferidos	5,039	5,811
Patrimonio Neto		
Capital	173,341	173,341
Capital adicional	44,637	44,637
Excedente de revaluación	11,343	12,430
Reserva legal	244	244
Resultados acumulados	(4,485)	1,255
Total patrimonio	225,080	231,907
Situación tributaria		
Contingencias y compromisos		
Total pasivo y patrimonio	852,152	920,208

Nuestros Estados Financieros al 31 de diciembre del 2001 y 2000 han sido examinados por nuestros auditores externos, señores Dongo - Soria Gaveglia y Asociados, firma miembro de Price Waterhouse Coopers, quienes han expresado una opinión sin salvedades + Dicho informe está a disposición de nuestros accionistas en documento separado +

Estado de Ganancias y Pérdidas

A valores constantes (en miles de nuevos soles)

	Por los años terminados el 31 de diciembre del	
	2001 S/. 000	2000 S/. 000
Ventas netas		
Terceros	594,104	571,224
Empresas afiliadas	14,607	6,448
	608,711	577,672
Otros ingresos operacionales	12,641	16,563
	621,352	594,235
Costo de venta		
Terceros	(453,795)	(418,311)
Empresas afiliadas	(12,862)	(5,329)
	(466,657)	(423,640)
Gastos de administración	(55,293)	(51,931)
Gastos de venta	(73,317)	(73,770)
	(595,267)	(549,341)
Utilidad de operación	26,085	44,894
Otros ingresos (gastos)		
Ingresos financieros	18,441	19,751
Gastos financieros	(56,732)	(67,504)
Dividendos recibidos	3,735	5,990
Resultado por exposición a la inflación	1,182	6,874
Diversos, neto	701	(6,562)
	(32,673)	(41,451)
(Pérdida) utilidad antes de participación de los trabajadores e impuesto a la renta	(6,588)	3,443
Participación de los trabajadores		
Corriente	(213)	(153)
Diferido	465	(374)
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la renta	(6,336)	2,916
Impuesto a la renta		
Corriente	(798)	(577)
Diferido	1,394	100
(Pérdida) utilidad neta	(5,740)	2,439
(Pérdida) utilidad por acción básica	(0.035)	0.015

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto

A valores constantes

Por los años terminados el 31 de diciembre del 2001 y 31 de diciembre del 2000

(en miles de nuevos soles)

	Capital	Capital adicional	Excedente de revaluación	Reserva legal	Resultados acumulados	Total
	S/. 000	S/. 000	S/. 000	S/. 000	S/. 000	S/. 000
Saldos al 1 de enero del 2000	173,341	44,637	16,781	9,662	(10,602)	233,819
Impuesto diferido de la revaluación de terrenos	-	-	(4,351)	-	-	(4,351)
Compensación de resultados acumulados	-	-	(940)	(9,662)	10,602	-
Utilidad neta	-	-	-	-	2,439	2,439
Asignación de la utilidad neta	-	-	-	244	(244)	-
Restitución de la compensación de resultados acumulados	-	-	940	-	(940)	-
Saldos al 31 de diciembre del 2000	173,341	44,637	12,430	244	1,255	231,907
Impuesto diferido de la revaluación de terrenos	-	-	(1,087)	-	-	(1,087)
Pérdida neta	-	-	-	-	(5,740)	(5,740)
Saldos al 31 de diciembre del 2001	173,341	44,637	11,343	244	(4,485)	225,080

Estado de Flujos de Efectivo

A valores constantes (en miles de nuevos soles)

	Por los años terminados el 31 de diciembre del	
	2001 S/. 000	2000 S/. 000
Actividades de operación		
Cobranza a clientes	638,739	572,717
Otros cobros relativos a la actividad	20,590	64,376
Pago a proveedores	(459,417)	(472,405)
Pago de remuneraciones y beneficios sociales	(71,358)	(77,152)
Pago de tributos	(20,672)	(19,939)
Otros pagos relativos a la actividad	(14,914)	(51,481)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación	92,968	16,116
Actividades de inversión		
Venta de inmuebles, maquinas y equipos	271	16,259
Compra de maquinaria y equipo	(43,916)	(50,321)
Venta de Inversiones	-	1,527
Compra de inversiones	(2,282)	(2,706)
Dividendos recibidos	5,420	930
Efectivo neto aplicado a las actividades de inversión	(40,507)	(34,311)
Actividades de financiamiento		
Titulización de cuentas por cobrar	30,920	43,086
Sobregiros y préstamos bancarios, neto	(30,199)	69,948
Deuda a largo plazo, neto	(6,183)	(20,053)
Intereses de sobregiros y préstamos bancarios, y deuda a largo plazo	(60,956)	(65,853)
Efectivo neto (aplicado a) provisto por las actividades de inversión	(66,418)	27,128
(Disminución neta) aumento neto de efectivo	(13,957)	8,933
Resultado por exposición a la inflación	1,182	6,874
Saldo del efectivo al inicio del año	32,738	16,931
Saldo del efectivo al final del año	19,963	32,738
Conciliación del resultado neto con el flujo de efectivo de las actividades de operación		
(Pérdida) utilidad neta	(5,740)	2,439
Ajustes para conciliar la (pérdida) utilidad neta con el flujo de efectivo de las actividades de operación		
Provisión para cuentas de cobranza dudosa	8,256	7,774
Provisión para desvalorización de existencias	3,125	1,649
Depreciación y amortización	30,165	50,288
Compensación por tiempo de servicio, neta	549	4,664
(Recupero) provisión por fluctuación de valores	(2,323)	2,751
Dividendos ganados no cobrados	(3,836)	(5,522)
Ganancia en venta de inmuebles, maquinaria y equipos	(40)	(1,241)
Gastos financieros	56,732	65,853
Participación patrimonial en patrimonios en fideicomiso	(3,044)	(2,294)
Impuesto a la renta y participación de los trabajadores diferidos	(1,859)	274
Resultado por exposición a la inflación	(1,182)	(6,874)
Otros	388	4,842
Cambios netos en activos y pasivos		
Cuentas por cobrar comerciales	29,193	(10,710)
Otras cuentas por cobrar	(3,555)	(39,140)
Existencias	7,288	(52,961)
Gastos pagados por anticipado	(803)	(75)
Cuentas por pagar comerciales	(13,374)	(12,401)
Otras cuentas por pagar	(6,972)	6,800
Efectivo neto provisto por las actividades de operación	92,968	16,116

Oficinas, talleres y almacenes

Oficina Principal

Lima

Av. Industrial 675 Lima
Apartado 150
T 336 7070
F 336 8331 336 8371
W <http://www.ferreyros.com.pe>

Sucursales

Piura

Prolongación Av. Sánchez Cerro
Km. 1 (Carretera Sullana) Piura
Apartado 136
T 074 303049
F 074 334593

Chiclayo

Av. Balta 155 Chiclayo
Apartado 697
T 074 234590 074 236251
F 074 238651

Cajamarca

Km. 5.2 Carretera Cajamarca
Baños del Inca Cajamarca
T 044 838381 044 838427
F 044 838370

Trujillo

Av. Teodoro Valcárcel 925
Urb. Santa Leonor Trujillo
Apartado 1069
T 044 223338 044 223345
F 044 246199

Chimbote

Av. La Marina 161
Urb. Buenos Aires Chimbote
Apartado 169
T 044 311411
F 044 312026

Huaraz

Carretera Huaraz-Caraz Km. 5.500
Monterrey Huaraz
T 044 727575 044 721585
F 044 727573

Ica

Calle Fermín Tangüis 159 167
Urb. San Miguel Ica
T 034 233952
F 034 235041

Arequipa

Av. Alfonso Ugarte 207 Arequipa
T 054 287578 054 285503
F 054 282576 054 211030

Cusco

Av. Mariscal Sucre Lote J 8-9
Urb. Huancaro Cusco
Apartado 139
T 084 223321 084 225951
F 084 223319

Huaypetuhe

Esquina Jr. Progreso 801 con
Jr. Ayacucho s/n Huaypetuhe
Manu Madre de Dios

Ayacucho

Av. Mariscal Castilla 636
Huamanga Ayacucho
TF 064 817598

Rentando The Cat Rental Store

Vía de Evitamiento 1936

Ate, Vitarte - Lima 3

T 437 4080

F 437 4041

email rentando@ferreyros.com.pe

Av. Oscar R. Benavides 4160

(ex Av. Colonial) Bellavista, Callao

T 452 5757

F 452 6288

Av. Alfonso Ugarte 207

Arequipa

TF (054) 242219

Carretera a Baños del Inca

Km. 5.2 - Cajamarca

T (044) 838342

F (044) 838370

Orvisa Sociedad Anónima

Iquitos (Oficina Principal)

Av. Abelardo Quiñones Km. 2, Iquitos

Apartado 439

T 094 263710 094 263976

094 264142

F 094 265517

Pucallpa

Av. Centenario 3900, Pucallpa

T 064 571694 064 571703

F 064 577480

Tarapoto

Jr. Jiménez Pimentel 1351, Tarapoto

T 094 522344 094 522378

F 094 523205

Bagua

Héroes del Cenepa 1357,

Bagua Chica

T 044 771193

F 044 771987

Nueva Cajamarca

Av. Cajamarca Norte 186 Km. 460,

Nueva Cajamarca

TF 094 556200

Talleres de Servicio

Horario de Lima

Lunes a Viernes 8:00 am. a

04:30 pm

Horario de Sucursales

Lunes a Viernes 8:00 am. a

04:45 pm

Sábados 8:00 am. a 12:00m

Créditos

Diseño + Conceptualización

Studioa Consultores en Marketing y Diseño

Fotografía

Wally Krapp + Ricardo Arroyo

Preprensa

Positivo

Impresión

Cuzzi Impresores Editores

